

ACG Nyström firar 90 framgångsrika år

Om det är någonstans som det absolut inte är trådlöst, så måste det var här – hos ACG Nyström i Borås. Här kretsar, om inte allt, så i alla fall det mesta om trådar i ena eller andra bemärkelsen.

Dessutom är 2011 lite av ett märkesår, för då – närmare bestämt den 17 augusti – kommer företaget att fira sitt ärevärdiga 90-årsjubileum. Och som om inte det var nog blir man också agent för världens största trådleverantör; Madeira och ska bli lansera Tajimas nya brodyrmaskin.



text: Lars Knapasjö
lars@screen-marknaden.se
foto: Martin Eriksson

Allt början 1921 – samma år som kvinnorna i Sverige fick rösträtt och Albert Einstein mottog Nobelpriset i Fysik och statsministern Hjalmar Branting



delade Fredspriset med den norska politikern Christian Lange och Gustav V var Sveriges konung. Det var också det året då svenskamerikanen Carl Axel Gustafsson återvände till fäderneslandet och startade företaget AC Gustafsson AB.

Sedan år 1961 är det Reimar Westerlind med familj, som äger företaget. På 70-talet gick man samman med ett annat företag i branschen; Rudolf Nyström AB och det nya namnet blev ACG Nyström AB.

Sedan gick det ganska snabbt och snart var man en av de ledande leverantörerna av såväl maskiner och material som industriellt kunnande till textil- och konfektionssektorn i de nordiska länderna.

INTE BARA AV ONDO

Teko-industrins tillbakagång i Sverige har inte bara varit av ondo. Kreativa entreprenörer och kloka företagare har sett till att nya företag startats och att gamla verksamheter anpassats till tidens förutsättningar. Något som vi kan se i form av ACG-Gruppen, som berör många olika branscher och många olika marknader.

ACG Nyström AB ingår som ett dotterbolag i den grupperingen och är idag ett internationellt företag som marknadsför avancerad utrustning, system och kunskap. Kunderna finns inom den tillverkande industrin, som förädlar traditionell textil, teknisk textil och andra liknande materialtyper. Man finns idag representerade förutom i Sverige, även i Finland, Estland, Lettland, Litauen och Ukraina.

VD för ACG Nyström AB är Reimar Westerlind.

ON THE ROAD AGAIN

Det är lätt att associera till Kenny Rogers klassiska countryhit, när man hör Michael Caap och Perry Sandell berätta

Perry Sandell

om den Road Show, som man ska göra under slutet av februari och början av mars i år. Tillsammans med ytterligare två ACG-företag; nämligen ACG Accent och ACG Fyrtal, kommer man att besöka Borlänge, Östersund, Luleå, Umeå och avsluta i Sundsvall.

– Vi vet att våra turnéer runt om till kunderna ute i landet är mycket uppskattade, berättar Michael Caap.

– Dessutom besitter vi så mycket kompetens och kunnande i det här huset, att det är perfekt att vi kan genomföra det här gemensamt. Nu kan vi visa upp allt från sömnad och brodyr till transfertryck och vattenskärning.

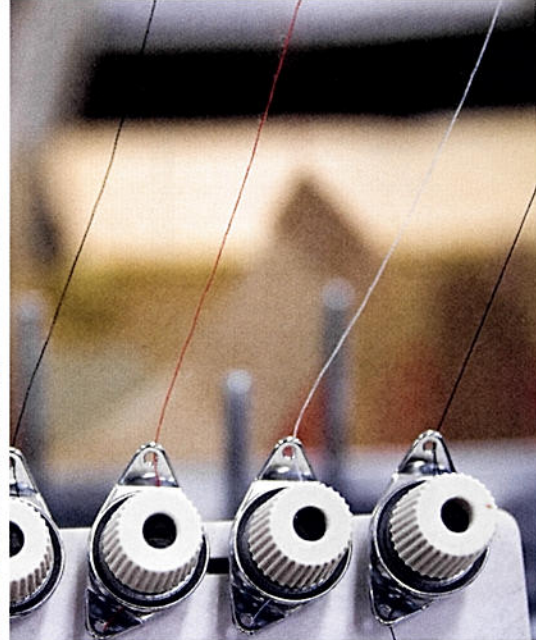
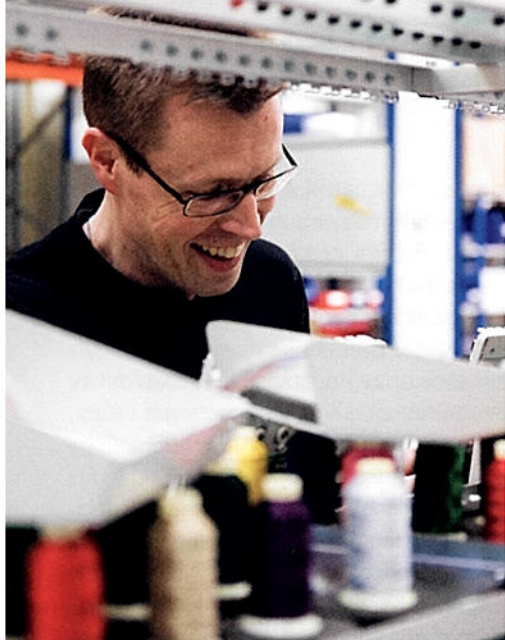
Även det norska bolaget kommer i maj att genomföra en Road Show och då kommer Perry Sandell att åka över kölen och medverka.

TJOCKA GARN – TUNNA TRÅDAR

ACG Nyström bygger på tre enheter. Först kan vi konstatera, att man är en av Sveriges ledande brodyrleverantörer. Man säljer Tajima brodyrmaskiner och

Robert Olsson.





Tajima DG/ML By Pulse programvara för framställning av mönsterkort.

– Vi har alla brodyrtillbehör som behövs, t ex brodyrtråd, backing, brodyrremar och brodyrnålar, förklarar Perry Sandell, som är ansvarig för den här delen.

– Vi har också laddstationer för enkel ramning av plagg så att man som användare får en mer ergonomisk arbetsmiljö.

Även utbildning står på agendan och då i såväl maskinlära och framställning av mönsterkort som materialkännedom, för att säkerställa bästa brodyrskvalitet. Självklart finns det en erkänt snabb och väl fungerande brodyrsupport.

– Vi utför även underhållsservice på dina befintliga brodyrmaskiner och från vårt lager säljer vi brodyrmaterial, step och polytwill, som är lämpliga för laserutskärning, säger Perry Sandell.

– Vi kan dessutom hjälpa till med både laserutskärning och mönsterkort, när du exempelvis vill göra en brodyrapplikation.

En av nyheterna, som bl a kommer att visas på Road Showen, är en shuttlebrodyrmaskin från Tajima, som kan brodera i tre gånger så tjocka trådar eller garn, som normalt.

– Nu kan vi erbjuda möjligheten att brodera i riktigt tjocka garner och det här öppnar upp för profil- och modekonfektionen, menar Perry Sandell.

– Brodyrer, som tidigare krävde 10 000 stygn, kan nu göras med kanske mindre än 2 000 stygn och till en hastighet, som bara är ca 5% lägre.

– Det handlar inte minst om nya applikationsområden; fritt fram för vintage-

mode; gamla, fina klassiska modeller kan komma till heders igen.

GIGANTISKT UTBUD

Under många år har ACG Nyström sålt tråd och tillbehör från Marathon, men från och med den 1 mars i år har man blivit agent för Madeira, som anses vara världens största trådleverantör med ett imponerande sortiment.

Bolaget grundades i Freiburg i Tyskland 1919 och har alltså redan firat sitt 90-årsjubileum. I mitten på 70-talet började man etablera sig på marknader utanför Tyskland och idag finns man i hela USA, Europa, Japan och viktiga marknader i Asien.

– Det är otroligt roligt att kunna få erbjuda Maderia-sortimentet till våra kunder, säger Perry Sandell.

– Deras kvalitet kompletterar på ett naturligt sätt hela vårt övriga utbud både på maskinsidan och bland material och tillbehör.

Något annat, som Michael och Perry gärna talar sig varma för, är Pulse-programvaran, som medger att man kan läsa in streckkoden på en arbetsorder direkt i maskinen och därmed effektivisera processen.

LITEN HAR BLIVIT BÄTTRE

Brother GT-541 är en liten inkjet-printer för textil (tryckyta 35,6x40,6 cm), som nu fått en rad olika förbättringar för att eliminera problem och minska behovet av kontinuerligt underhåll. Brothers har tagit fram nya, egna printhuvuden och ett nytt, vattenbaserat bläck med lång hållbarhet; Öko-Tex Klass 1-certifierat.

Nu är maskinen lika lätt att använda som en vanlig skrivare.

– Den här maskinen är topprankad på den amerikanska marknaden, berättar Perry Sandell.

Och printsidan växer hela tiden. Exempelvis är efterfrågan stor, även på den större Brother-skrivaren GT-782 med två palletter.

BARA LEDANDE TILLVERKARE

Den andra enheten på ACG Nyström är sömnad och teknisk textil som Michael Caap ansvarar för.

Även här är ACG Nyström är den ledande leverantören och det av alla typer av maskiner för textil- och konfektionsindustrin i Sverige, Baltikum och Ukraina.

Mattias Borgström.





Michael Caap.

Man kan erbjuda den allra senaste tekniken när det gäller sömnad, tillskärning och sammanfogning med ultraljud, hetluft och kolsvets.

– Vi har komplett utrustning för tillverkning inom områdena herr- och damkonfektion, möbel, bädd, bilinredning, markiser, tält, kapell, tapetserare, skrädderier, filter, gardin, skor, lampskärmar, remtillverkning och ortopedi, säger Michael Caap och hinner knappast andas.

– När du köper en maskin av ACG

Nyström kan du vara säker på att du får en vara som är testad och godkänd av våra mycket högt ställda krav, både vad det gäller kvalitet och ny teknik. Alla maskiner som vi säljer är CE-märkta.

– Vi jobbar med ledande maskintillverkare såsom Pfaff, Pegasus, Brother, Kansai, Strobel och många fler

Svensk teko-industrin har förändrats kraftigt genom decennier. Från storhetstiden på 50–60-talet till framför allt krisen i mitten av 80-talet med stora statliga subventioner, som kanske gjorde mer ont än gott.

Idag finns det en stomme av textilindustri och -tillverkning som ser annorlunda ut och som ofta har en stor bredd i produktionen. Man kanske både syr, broderar och trycker – med eller utan transfer.

Apropå ledande tillverkare, så vill Michael Caap gärna ta Pfaff som ett föredöme och gott exempel.

Företaget Pfaff grundades 1862 av Georg Michael Pfaff i tyska Kaiserslautern, då han tillverkade sin första symaskin. Företaget blev snart industrialiserat och nådde en stor-

produktion; 10 års senare tillverkades tusentals maskiner.

På senare år har Pfaff gjort stora investeringar på flera hundra miljoner kronor i ny fabrik och nya verktygsmaskiner för produktion av sy- och brodyrmaskiner av högsta kvalitet. Den del av tillverkningen som tidigare legat i Kina, har man tagit hem, berättar Michael.

KLARAR ALLA MÄRKEN

Verkstaden och reservdelslaget är viktiga delar av ACG Nyström. Här hittar vi landets kanske skickligaste symaskinsreparatör – Ingvar Olsén, som är något av en specialist – inte bara på mekanik och elektronik – utan också på ultraljud.

På verkstaden lagar man och servrar alla typer och alla märken av sy- och brodyrmaskiner, inte bara de som man själv marknadsför och säljer, utan alla.

Här träffar vi Christian Bunnfors, som ofta arbetar med Perry Sandell och Peter Rindemo, som hjälper Michael Caap på försäljnings- och servicesidan.

När det gäller dellaget för förbrukningsmaterial, reservdelar och tillbehör,

Screen och digitalt tryck på textil

ClubShop
Din leverantör av allt för textiltryck
Tel. 011-13 16 17
www.clubshop.se

så sköts det av Börje Henriksson, Jarmo Renner och Mattias Borgström

Det förekommer även en del utbildning; alltifrån symaskinskörkort på tapetserarskolor och liknande utbildningslinjer till företagsinterna kurser. Här kan det vara både Michael och Perry som får delta, men även Ingvar Olsén och när det gäller Gerbers mjukvaror för konstruktion, gradering och läggbildshantering är det Gabriella Zalewski, som har hand om utbildning och support.

– Vi säljer mycket material och tillbehör, mindre med reservdelar, berättar Perry.

– Troligen för att våra maskiner har hög kvalitet och man reparerar inte själv på plats, utan skickar hit maskinen när den gått sönder.

Perry Sandell har varit på ACG Nyström sedan januari 1984 och arbetade innan dess som elektromekanisk reparatör inom teko-industrin.

Michael Caap har en bakgrund som egen teko-företagare och sysselsatte som mest drygt 20-talet sömmerskor. Tillsammans med professorerna emeritus Lars Peterson vid Sahlgrenska Akademien och Per Renström vid Karolinska Institutet, var han med och utvecklade Vulcan skyddsförband, som många idrottsmänningar använder dagligen. Han arbetade också med wet-västar, som används för vattengymnastik.

Hittar vi honom inte i ACG-huset eller ute hos någon av kunderna, så sitter han förmodligen på sin motorcykel eller bläddrar i tidningsklipp notiser och interjuver från hans aktiva hockeykarriär.

VIKTIG UTBILDNING

Om marknaderna för olika former av textil tillverkning och bearbetning ska kunna växa erfordras det också kompetent personal. Därför stöttar ACG Nyström olika typer av tapetserarskolor, skolor med sadelmakeri på schemat och utbildningslinjer som möbeltapetserarprogrammet Carl Malmsten Furniture Studies vid Linköpings Universitet.

När medlemmarna i Svenska Sadel- och Tapetserarförbundet köper maskiner, material, reservdelar eller programvara från ACG Nyström går 2% av beloppet tillbaka till förbundet och dess satsningar

på utbildning av unga tapetserare.

Likaså agerar ACG Nyström för att de olika utbildningsinstitutionerna ska kunna få lägre inköpspriser från leverantörerna, för att på så sätt verka för att man också utbildar eleverna vid moderna maskiner av hög kvalitet.

SKÄR I ALLA DESS FORMER

Det tredje benet eller enheten inom ACG Nyström är tillskärning/konstruktion CAD/CAS/CAM. Och visst har man en bredd med skärmaskiner från Gerber Technology för utskärning med kniv – antingen i ett lager eller flera, läggbord, läggmaskiner, plotter, digitizer, design- och konstruktionssystem, PLM-system och dessutom maskiner för automatisk tillskärning med vatten från Expert Systemtechnik.

– Vi arbetar med möbelindustrin, konfektionsindustrin, bilindustrin, teknisk textil, filter och komposit och mycket mer, säger Robert Olsson.

– Vi erbjuder kundanpassade lösningar av maskiner med god repeterbarhet, hög precision, låg serviceintervall och låga driftskostnader.

All framtagning av en produkt börjar med designarbetet, där idéskisser görs i CAD-system; i detta fall Gerber Accumark. Dagens teknik gör att kostnaderna för framtagning av prototyper och försäljningsmaterial reduceras till ett minimum. Därmed kan marknadens krav på snabba reaktionstider tillgodos.

VATTENSKÄRNING MED POTENTIAL

Just automatiserad torr vattenskränning med maskiner från Expert, tror Robert Olsson, kan ha en stor kommersiell framtid – förutsett att kunskapen om tillskärning i allmänhet och vattenskränning i synnerhet ökar. Fortfarande är det stora delar av de berörda branscherna som använder analoga, hantverksmässiga processer för sin tillskärning eller lägger ut tillskärning i brist på eget kunnande och egen utrustning.

– Under ett oerhört tryck och med vattenstråle, som bara är 0,12 mm i diameter, sker tillskärningen snabbt och även vinklat mot materialet om det krävs, berättar Robert Olsson.

– Det öppnar stora möjligheter för

många branscher – inte minst för förpackningsindustrin samt för alla de företag, som arbetar med plast, skum, polyeten mm.

Fördelarna med vattenskränning gentemot exempelvis stansning är att det blir mer kostnadseffektivt, ger ökad flexibilitet och en bättre arbetsmiljö.

ÅTERTA TÄTEN

När det gäller möbelindustrin, kapell- och markistillverkare, bilindustrin och underleverantörer till dessa och liknande industriella sektorer, tror Robert Olsson, att framtiden kan vara mycket ljus.

– Det handlar om att vi från alla håll måste vidga vyerna och se de gränsöverskridande möjligheterna i nya lösningar, menar Robert Olsson.

– Vi kommer att ha en helt annan närvaro på våra marknader och målet för 2011 är att vi ska ta ytterligare marknadsandelar och arbeta ännu hårdare för att förbättra oss och hjälpa våra kunder att utvecklas.

– Och det ser ljust ut, det går åt rätt håll.

Själv är Robert Olsson extra inriktad på det där att ta täten eftersom han och några kamrater ska göra den svenska Klassikern; Vasaloppet (90 km), Vansbrosimningen (3 km), Vätternrundan (300 km) och Lidingöloppet (30 km) – och tors vi gissa vem som kommer att vara fokuserad på täten?

Annars började Robert Olsson, som försäljningsansvarig för den här enheten, för bara fem månader sedan. Tidigare hade han under fem år svarat för logistik hos Coats Sverige AB, utanför Borås, för att sedan på heltid i två år börja läsa Försäljning och marknadsföring på IHM Business School i Göteborg, där han numera bor med bara 40 minuters pendlingsavstånd.

– Det jag fick med mig från IHM var – förutom de generella teoretiska kunskaperna – ett helt annorlunda affärstänk, ett annat sätt att se till tillvaron och möjligheterna till affärsutveckling. Ett tänk som överensstämmer väl med den anda och det klimat som råder här på ACG Nyströms, avslutar Robert Olsson.